

Saulo Quinteiro Almada de Mello.

Cidade – Salvador –BA. Bairro – Pituba.

Telefones para contato: Whatsapp. (71) 99224-0525 - Operadora TIM...

(71) 98744-2589 - Operadora Oi.

E mail: saulo_almada@yahoo.com.br

Idade: Quarenta e um anos.

Atuo há dezessete anos na ÁREA COMERCIAL / ATENDIMENTO AO PÚBLICO e tenho uma sólida experiência no ramo. Já tive a oportunidade de coordenar equipes e desempenhar funções que exigem autonomia e habilidade em resolução de conflitos.

Possuo CNH - B e total disponibilidade para viagens.

FORMAÇÃO ACADÊMICA.

Curso de Relações Públicas com ênfase em marketing (UCSAL). Curso trancado.

Curso de Gestão Comercial, na UNIFACS.

OUTROS CURSOS

Informática – Pacote Office (SOS Computadores).

Curso de Corretagem e consultoria Imobiliária (Creci).

OFFICE PRÓ 2016, na Instituição Real e Dados.

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS.

Atuação no ramo imobiliário.

Função: Vendedor, (Consultor Imobiliário).

Atuava como consultor imobiliário, dando plantões em standes de vendas e na própria imobiliária. Prospectava clientes através de telemarketing e através de ações de rua. Também fazia prospecção externa (PAP), de apartamentos e casas.

Período: Agosto de 2007, até o momento.

EVENTOS.

Função: Atividades em eventos de grande porte, na área de atendimento ao público / Trade marketing / Líder de equipe, em ações promocionais. Período: Abril de 2004, até o momento.

EMPRESA - IBEROSTAR.

Função: Relações Públicas, atuação no setor comercial e no ramo de eventos.

Atuava como relações públicas, orientando e tirando dúvidas dos hóspedes, em relação a todos setores do hotel. Atuava também, na organização de eventos do hotel e indicando clientes para os consultores imobiliários, que davam plantão em stands do hotel. Visto, que o complexo hoteleiro também comercializa casas de alto padrão, em suas dependências.

Período: 03 de setembro de 2013, à 01 de novembro de 2013... Temporário.

Empresa Iselli Souto.

Consultor de vendas externas, em planos de saúde, para pessoa jurídica.

Atuava como consultor externo, me deslocando até às residências dos próprios correntistas do Bradesco, para oferecer os planos de saúde da empresa / banco.

No próprio Bradesco, pegava uma lista dos seus clientes, ligava e marcava a visita, para ofertas os planos.

OBS: Trabalho temporário... Trabalho complementar à corretagem imobiliária.

Período: 04 de maio de 2009, à 08 de junho de 2009.

EMPRESA- PACK'S & BAG'S.

Função: Representante Comercial no ramo de embalagens, brindes e tecidos.

Período: Março de 2005 à abril de 2007.

Atuava como representante comercial no ramo de embalagens, tecidos e brindes. Atendia a demanda da carteira de clientes da empresa e prospectava novos clientes, através de telemarketing e prospecção externa. Realizava ações promocionais de marketing, em locais estratégicos. Tive a oportunidade de supervisionar dois vendedores.

