

Joab Nunes da Silva

Endereço – Rua Thomaz Gonzaga, 144 Conjunto São Judas Tadeu
Pernambúes – Salvador – BA - CEP 41100-110
Telefone: (71) – 99176.0842 / E-mail: joabnunes08@gmail.com
CPF: 95962735587 Data de Nascimento: 18/06/1974



01 - OBJETIVO

Integrar competências da área comercial com excelência e colaborar em um ambiente na busca de resultados da Empresa.

02 - FORMAÇÃO

-
- Bacharelado em Publicidade e Propaganda – Centro Universitário da Bahia – FIB
 - 1º período do Bacharelado em Música – Piano (graduação estimada em 2028) – Universidade Católica do Salvador – UCSAL

03 - EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

Ótica Chilli Beans

Cargo: Consultor óptico

Atividades: Conhecimento em lentes para oferecer e indicar a melhor solução visual de acordo com a condição médica e prescrição oftalmológica. Venda de produtos e serviços ópticos, armações, óculos de sol e lentes de contato.

Período: junho 2023 a outubro 2023

LAFMED Distribuidora produtos farmacêuticos

Cargo: Representante Comercial

Atividades: Vendas de medicamentos e produtos farmacêuticos. Visitação ao ponto de venda com frequência e sequência. Relacionamento com os clientes e suporte no acompanhamento da demanda, gestão do estoque. Prospecção de novos clientes.

Período: abril 2022 a agosto 2022

Vitoria distribuidora de doces Ltda

Cargo: Vendedor

Atividades: Vendas e promoção de produtos, merchandising no ponto de venda, relacionamento com clientes e atendimento no pós-venda.

Período: 2015 a 2017

Chilli Beans

Cargo: Vendedor & Gerente

Atividades: Acompanhar rotina de vendas, definindo escalas e horários com o objetivo de cumprir as regras da empresa. Supervisionar a equipe, identificar programas de treinamento, participar no planejamento de estratégias de propaganda e promoção. Ser o elo de ligação entre empresa e a equipe de vendedores.

Período: 2013 a 2015

Livraria Cultura

Cargo: Vendedor

Atividades: Venda direta, construir relacionamentos com os clientes e distribuidores, ações para o desenvolvimento da loja e implantação de ações comerciais e de trade tal como ampliação do mix de produtos de acordo com as estratégias definidas pelo marketing da empresa.

Período: 2011 a 2013

A Ilha Filmes e Produções

Cargo: Produtor

Atividades: Produção dos filmes comerciais para a TV *Wal-Mart*, produção de pós-vendas para empresas de carnaval e produção em gravações de ensaios. Produção de eventos institucionais e de entretenimento. Gravações de clipes, documentários, curta metragem e comerciais de TV, campanha Eleitoral, cobertura de comícios.

Período: 2010 a 2011

• Núcleo de Psicologia Social da Bahia

Consultoria para a Empresa Petróleo Brasileiro S.A. – PETROBRÁS: atividade musical e atividades de expressão corporal atuando com os participantes em Processos de

Transformação Social, Gestão de Pessoas, Coordenação de Grupos Operativos. Período: 2011

• Produção Musical e Músico.

Produção musical e músico.

Período: 1996 a 2011

04 - APERFEIÇOAMENTO E ATIVIDADES COMPLEMENTARES

Marketing Empresarial, Gestão de Pessoas, Técnicas de Atendimento Direto e Indireto ao Público, Administração de Vendas, Metodologia e Pesquisa Científica, Comunicação Institucional.

- Informática: *Adobe Photoshop, Windows, Word, Excel, Power Point, Internet*, Ilustrador CS4 – Centro de Tecnologia SENAC.
- Administração do Tempo – Tríade do Tempo
- Curso de Técnicas de Negociação (Esad Cursos, 30hs)
- Curso Técnico de Vendas SEBRAE, 30hs

05 - INFORMAÇÕES COMPLEMENTARES

- Disponibilidade para viagens

06 - REFERÊNCIAS

- Livia Maria da Silva Carvalho – Representante de Vendas Janssen (71) 99368.8853 •