

RENATO NACARATO

Dados

- Nome: Renato Nacarato Barreto
- Idade: 46
- Estado Civil: Casado
- Lauro de Freitas - BA

Formação Acadêmica

- Ensino Médio Técnico Completo - Técnico em Contabilidade

Instituição: Colégio Estadual Bartolomeu de Gusmão — 1997

- Administração

Instituição: Estácio -2025

Cursos Complementares

- Informática Básica
- Pacote Office
- Inteligência emocional
- Gestão de Estoque e Compras

Habilidades

- Gestão e liderança de equipes
- Estratégia de vendas
- Atendimento ao cliente
- Negociação
- Gestão de estoque
- Compras e controle de RMA
- Desenvolvimento de treinamento para equipes
- Auditoria e análise de processos comerciais

Contatos

renato.nacarato@hotmail.com

(71) 9 9176-4100
(71) 9 9310-3636

Perfil

Sou um profissional com vasta experiência na área comercial, atuei em cargos de liderança e gestão de equipes. Especialista em planejamento estratégico, desenvolvimento de treinamentos e otimização de processos para aumento de vendas. Capacidade de análise de mercado, negociação com fornecedores e fidelização de clientes.

Objetivo

Atuar na área comercial e de gestão, aplicando minha experiência em liderança de equipes, planejamento estratégico e otimização de processos para impulsionar o crescimento da empresa e alcançar melhores resultados.

Experiências

- HS ACESSÓRIOS - 11/2024 – 03/2025

Função: Gerente Comercial

- Responsável pela gestão e coordenação da equipe comercial.
- Desenvolvo estratégias para aumento de vendas.
- Realizo gestão de estoques
- Implemento treinamentos para equipe de vendas.

- FACELL COMÉRCIO DE CELULARES (Franquia TIM) - 09/2022 - 09/2024

Função: Gerente Geral

- Coordenava equipe de vendas.
- Realizava planejamentos estratégicos, análises de metas e métricas comerciais.
- Realizava atendimento ao cliente, pós-venda e fidelização.
- Responsável pela gestão de ponto.
- Realizava feedback estruturado 1•1.

- CHIACHIO FERRAZ LTDA - CHANG ELETRÔNICOS - 02/2017 - 09/2022

Função: Supervisor de Vendas

- Supervisionava a equipe de vendas e implementava metas.
- Realizava o controle de contratos e do suporte estratégico. Responsável pela gestão de processos de atendimento ao cliente e pós-venda.

- CHIPCRED CELULARES (Franquia TIM e Samsung) - 02/2017 - 09/2022 | Retorno: 01/2015 — 02/2017

Função: Atendente Líder / Gerente Comercial / Comprador / Auditor de Lojas

- Atendente Líder: Controle de contratos, coordenação de equipe e gestão de estoque.
- Gerente Comercial: Treinamento e coordenação da equipe, planejamento estratégico e atendimento ao cliente.

- Comprador: Abastecimento de produtos, controle de RMA, análise de giro de estoque e prospecção de novos produtos.
- Auditor de Lojas: Atuação direta com a diretoria para auditoria das 23 filiais do grupo, incluindo análise estrutural, controle de suprimentos e gestão de documentos como alvarás.
- **ARAÚJO MAIA COMÉRCIO DE EQUIPAMENTOS ELETRÔNICOS (Franquia TIM) - 04/2010 - 03/2011**

Função: Consultor de Vendas / Atendente Líder (Subgerente) / Gerente

- Consultor de Vendas: Atendimento ao cliente, venda de celulares, pianos e seguros.
- Atendente Líder (Subgerente): Controle de estoque e coordenação de equipe.
- Gerente: Coordenação de equipe de consultoria, estagiários e backoffice, planejamento estratégico e atendimento ao cliente.
- **MOBILE CELULAR SERVICE (Franquia TIM) - 04/2009 - 03/2010**

Função: Consultor de Vendas / Atendente Líder (Subgerente)

- Consultor de Vendas: Atendimento ao cliente, venda de celulares, pianos e seguros.
- Atendente Líder (Subgerente): Coordenação da equipe, controle de estoque e responsável pelo processo de sinistro de seguro da loja.