

Gilson Alexandre de Melo

39 anos

Paralela/Salvador – Ba.

(71) 9 94015442

Habilitação (CNH) - Categoria AB - Validade 05/2026

alexandre.mello82@yahoo.com.br

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Graduação Bacharel em Comunicação Social/ Publicidade e Propaganda e Tecnologia
Faculdade de Tecnologia e Ciências(2014)

QUALIFICAÇÃO PROFISSIONAL

Profissional com larga experiência no setor de vendas, desenvolvendo atividades em equipe, desde do recrutamento ao treinamentos especializados para promoções, sempre voltado como objetivo de alcançar o nível excelência em todas as etapas do processo de venda. Visando o melhor aproveitamento do espaço físico com disposições de produtos na área de forma atrativa e treinando e supervisionando a equipe para a manutenção da área.

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

LOJAS RIACHUELO

Cargo: Líder Sênior M4.

Período: 07/2008 a 04/2021.

Profissional com experiência em gestão de equipe de atendimento ao cliente, desenvolvendo atividade relacionada direta e indiretamente para venda. Capturação de cartões PL; organização; locação de produtos na área, montagem de vitrines, alocação de produtos na área de vendas; locução interna. Na liderança de equipe, com elaboração de escala, organização de treinamento, e montagem de PDV, operação de caixa; realizações de reuniões de motivações; participação no processo de recrutamento e seleção de pessoal.

LOJAS CANAL JEANS

Cargo: Líder de PDV.

Período: 03/2008 a 06/2008.

Desenvolveu atividades à frente da equipe de crediário , com realização de treinamento, cobrança de metas diárias e incentivos e monitoramento de crédito.

LOJAS C&A

Cargo: Assessor de vendas.

Período: 04/2007 a 12/2007.

Trabalhou no cargo de auxiliar de crédito, promotor de produtos financeiros e captação de clientes na área para fazer o cartão da loja.

G BARBOSA CENCOSUD

Cargo: Vendedor interno/Eletros.

Período: 10/2002 a 02/2006.

Responsável pelo atendimento ao cliente na venda e realização de trocas, assim como assistência ao produto em garantia, visual merchandising, locução na área de vendas.

CURSOS | FORMAÇÃO COMPLEMENTAR

LOCUÇÃO COMERCIAL - FTC (2013).

TELEMARKETING - SENAC (2008)

PROGRAMA DE DESENVOLVIMENTO E LIDERANÇA - RIACHUELO (2018)

OPERAÇÃO DE MICRO - TREINASOFT(2010)

Referência

Daniele Brandão – Gerente de filial/Riachuelo

(71) 99284 0708